

افزایش توان تولید اشکال دارویی  
 • انتقال خطوط آمپول به فضای جدید تولید که مطابق الزامات GMP ساخته و مورد بهره برداری قرار می‌گیرد.

• آغاز پروژه اصلاحات GMP در بخش مایعات و نیمه جامدات

• ساخت و بهره برداری از توزین تزریقی  
 • بهره گیری از پتانسیل شرکت‌های همکار در تولید سایر اشکال دارویی از طریق تولید قراردادی تکمیل سبدها محصولات

• اخذ استاندارد IMS در حوزه مدیریت کیفیت و همچنین ایزو 10004 & 10002 و اخذ ایزو 10015 و تلاش جهت بهینه سازی سیستم و برقراری رشد متوازن و پایدار با الگو برداری از مدل EFQM

• تولید قراردادی به منظور تکمیل ظرفیت خالی خطوط

• تکمیل اشکال دارویی تزریقی

• ارتقاء GMP انبار مواد و آزمایشگاه

• توسعه سبدها محصولات مخصوصا در شکل دارویی پریفیلد

بخش از برنامه‌های مجموعه تحت امر شما تولید داروهای تحت لیسانس بوده است.

بله، با توجه به اینکه عمده محصولات شرکت تزریقی هستند، در این زمینه اصلاح ساختار خطوط تزریقی به جهت اخذ GMP، در مراحل پایانی است و پس از این ارتقا، یکی از اهداف شرکت مبنی بر توسعه سبدها محصولات در قالب تولید محصولات تحت لیسانس محقق خواهد شد و با توجه به اینکه شرکت کاسپین تأمین، برند مطرح در حوزه محصولات تزریقی است، پیش‌بینی می‌شود استقبال شرکت‌های مطرح در این زمینه به جهت اخذ قراردادهای تولید محصولات تحت لیسانس در شرکت کاسپین تأمین بالا باشد. این موضوع موجب جهش قابل ملاحظه‌ای در فروش محصولات شرکت و ارتقا بیشتر اعتبار شرکت در حوزه تولید محصولات تزریقی خواهد بود.

### ■ با معضل نوسانات قیمت ارز چگونه کنار آمده‌اید؟

ارز از مهم‌ترین مولفه‌های تعیین‌کننده ظرفیت اقتصادی کشور و مهم‌ترین عامل در تجارت خارجی است که نوسانات آن تأثیرات زیادی بر تولید داخلی کشور می‌گذارد. افزایش هزینه‌های تولید، کاهش حاشیه سود و کاهش توان رقابتی، کمبود سرمایه در گردش بنگاه‌ها، اختلال در سیستم خریده‌ها و معاملات اقتصادی از مهم‌ترین تأثیرات نوسانات نرخ ارز در اقتصاد کشور است.

در چنین شرایطی، تولیدکنندگان نیز ملزم به خرید نقدی مواد اولیه هستند که به دلیل حجم

بالای نیاز آنها با مشکل مواجه می‌شوند. موارد ذکر شده در صناعی نظیر داروسازی که دارای بوراکسی در اخذ قیمت محصول نهایی هستند، اثرات بیشتری دارد.

علاوه بر موارد فوق، نوسانات نرخ ارز بر شرکت‌هایی که در حال انجام پروژه‌های توسعه ای هستند، اثرات بیشتری داشته و سرعت رشد شرکت‌ها را با کاهش مواجه می‌کند.

تنزیل ارزش پول داخلی (افزایش نرخ ارز)، به صورت مقطعی می‌تواند باعث رشد صادرات شود. رشد صادرات (در محصولات غیر نفتی) می‌تواند اثر مثبت بر روند ارز آوری شرکت‌های که امکان صادرات دارند را داشته باشد.

در این میان شرکت‌هایی نظیر کاسپین تأمین که در هلدینگ قدرتمندی نظیر دارویی تأمین (تیپیکو) قرار گرفته است، امکان بهره برداری از فرصت‌هایی نظیر شناسایی بهتر بازارهای هدف با کمک تیم پشتیبانی هلدینگ، همپوشانی فعالیت‌ها و به سازی سبدها قابل ارائه به کشورهای هدف صادراتی... را دارد.

با این حال، این نکته حائز اهمیت است که نوسان نرخ ارز در زمان عقد قرارداد صادراتی و تحویل ارز از سوی مشتری، می‌تواند منجر به تغییر سود پیش‌بینی شده از معاملات شود.

### ■ کاسپین تأمین صادرات هم دارد؟

به کشورهای صادراتی در سال جاری عراق، سوریه، افغانستان و ونزویلا بوده اند که نزدیک ۱۰ میلیون عدد محصولات و ارزش ریالی ۱۷۲ میلیارد ریال داشته است. در سال گذشته نیز به یمن حدود ۷۰ میلیارد ریال صادرات داشته ایم.

### ■ چشم انداز شرکت قرار گرفتن در زمره ۵ شرکت برتر در حوزه عرضه فراورده‌های دارویی تا سال ۱۴۰۴ است، جایگاه فعلی و برنامه برای رسیدن به آن چشم‌انداز چیست؟

همانطور که پیشتر اشاره شد در حال حاضر جایگاه شرکت در بین شرکت‌های بورسی تولیدکننده محصول نهایی در رتبه ۸ ام است که همراهی قدم به قدم هلدینگ تیپیکو و حمایت‌های مجموعه هلدینگ سرمایه‌گذاری تأمین اجتماعی (شستا) و پیگیری انجام طرح‌های توسعه ای و با خرید دستگاه‌های با تکنولوژی روز دنیا و همچنین اضافه کردن محصولات به شکل دارویی پریفیلد و توسعه سبدها محصولات مخصوصا در شکل دارویی پریفیلد مطابق برنامه استراتژیک شرکت بر آن هستیم تا بتوانیم به جایگاه حداقل ۵ در بین عرضه کنندگان محصولات دارویی برسیم.

مدیر عامل داروسازی  
 شهید قاضی تشریح کرد:

## افزایش سرمایه از محل مطالبات و آورده نقدی

داروسازی شهید قاضی  
 در کنار مدافعان سلامت

تأمین نیازهای دارویی جامعه (داخلی و خارجی) و خواسته‌های متوازن ذینفعان با طراحی و تولید انواع فرآورده‌های دارویی استریل تزریقی (انسانی و دامی) با به کارگیری مناسب‌ترین تکنولوژی و سرمایه‌های انسانی متعهد، متخصص، ماموریت شرکت داروسازی شهید قاضی است. ورود به بازارهای خارجی و تولید اشکال دارویی غیر تزریقی بخشی از چشم‌انداز این شرکت برای ۱۴۰۱ است. سعید باسمنجی، مدیرعامل داروسازی شهید قاضی به تشریح برنامه‌های خود در مجموعه پرداخت.

### ■ تا سال گذشته ۱۰۰ پروانه تولید در مجموعه شما گرفته شده بود، از سال گذشته تغییراتی در این مهم صورت گرفته است؟

بله، تعداد ۱۱ پروانه تولید داروهای دامی و ۵ پروانه تولید داروهای انسانی در سال ۹۸ و همچنین سه پروانه جدید از ابتدای سال ۹۹ به سبدها محصولات شرکت اضافه شده است و داروهای دیگری نیز تا آخر سال به محصولات شرکت اضافه می‌شود. لازم به توضیح است که در سال‌های اخیر شرکت داروسازی شهید قاضی با حداکثر ظرفیت ممکن و به صورت سه شیفت فعالیت داشته اما اخذ پروانه‌های جدید تا زمانی که افزایش ظرفیت خطوط ایجاد نگردد تأثیر محسوسی نخواهد داشت.

### ■ شرکت، تولید محصول جدید داشته است؟

یکی از مهم‌ترین محصولاتی که در سال ۹۹ برای اولین بار در کشور تولید شد و

مقطر که در مجموع ۸/۱۸ میلیون لیتر انواع محصولات تزریقی تولید شده است و این حجم تولید با وجود تعطیلی‌های ذکر شده، معادل با حجم تولید شش ماهه سال قبل است. این مقدار تولید منجر به ۶/۲۳۴ میلیارد تومان فروش شده است که نسبت به مدت مشابه سال قبل ۲۹ درصد افزایش داشته است. همچنین سود خالص عملکرد شش ماهه شرکت بالغ بر ۳/۱۲۵ میلیارد تومان بوده که رشد ۴۴ درصدی نسبت به مدت مشابه سال قبل دارد.

### ■ برنامه‌ای برای صادرات دارید؟ اگر بله به کدام مقاصد صادراتی با چه حجمی و روی چه محصولاتی؟

در دو سال اخیر روند اخذ مجوزهای صادرات از سازمان غذا و دارو به شدت محدود شده و بسیاری از تقاضاهای صادراتی را بدلیل صدور مجوز از دست داده‌ایم. با وجود نگرانی‌های به حق سازمان غذا و دارو در خصوص اولویت تأمین داروهای موردنیاز کشور، بخصوص در شرایط تشدید شیوع بیماری کرونا، بارها تقاضا کرده‌ایم که با حداقل میزان صادرات سرم و سایر محصولات تولیدی این شرکت موافقت کنند تا از بازارهای منطقه حذف نشویم، زیرا بازاریابی و کسب اعتماد در بازارهای صادراتی بسیار پرهزینه و زمان‌بر بوده و در صورت حذف، بلافاصله رقبای منطقه‌ای جایگزین ما می‌شوند. عمده‌ترین بازارهای صادراتی ما کشورهای عراق، افغانستان، ترکمنستان و تاجیکستان بوده که امسال فقط مقدار محدودی به کشور عراق صادرات داشته و همچنین برخی محصولات ما بطور غیرمستقیم و از طریق سایر شرکت‌های دارویی به کشورهای سومالی و افغانستان صادر می‌شود. درنهایت با وجود همه محدودیت‌ها میزان صادرات شش ماهه امسال بیش از ۸۰ هزار دلار است که نسبت به مدت مشابه سال قبل بیش از ۲۰۰ درصد افزایش داشته است.

### ■ به طرح‌های توسعه‌ای شرکت در سال جهش تولید اشاره کنید.

همانگونه که می‌دانید پروژه‌های نوسازی، باسازی و توسعه‌ای متعددی در برنامه شرکت داروسازی شهید قاضی در جریان بوده و آنچه که کار ما را در کنار مشکلات متعددی نظیر تحریم‌های بانکی، عدم تخصیص ارز ماشین‌آلات توسط بانک مرکزی، محدودیت‌های ناشی از شیوع بیماری کرونا، بوروکراسی حاکم بر شرکت‌های شبه دولتی و غیره سخت‌تر می‌کند، انجام و اجرای پروژه‌ها، همزمان با تداوم تولید است. به هر حال بخش جدید آمپول‌سازی این



### ■ شرکت به موضوع کرونا ورود کرده است؟

یکی از اصلی‌ترین محصولات موردنیاز برای درمان بیماران کرونایی، استفاده از انواع سرم‌های تزریقی و آنتی‌بیوتیک‌های وریدی است که عمده محصولات شرکت شهید قاضی در این راستا کاربرد دارد. بطوری که در اسفند ماه سال ۹۸ پس از افزایش موارد بستری بیماران کرونایی، سازمان غذا و دارو کتبا به شرکت شهید قاضی اعلام کرد که برنامه‌ریزی لازم برای افزایش تولید انواع سرم و تأمین دپوی مناسب از این محصولات صورت گیرد. بنابراین همکاران ما از ابتدای سال ۹۹ از روز سوم فروردین ماه بدون وقفه با سه شیفت در حال فعالیت و تأمین محصولات مورد نیاز بیمارستان‌ها هستند. همچنین این شرکت برای دو محلول ضدعفونی‌کننده و آنتی‌بیوس گیاهی سطوح و دست، پروانه تولید را دریافت کرده است که به دلیل تعدد شرکت‌های تولید کننده و اشباع نسبی بازار، فعلا در برنامه تولید قرار نگرفته‌اند.

### ■ میزان تولید و فروش شرکت چقدر است؟

در شش ماه اول سال جاری به رغم تعطیلی چند هفته‌ای بخش‌های تولید سرم و ویال و تعطیلی یک ماهه خطوط تولید آمپول بدلیل انجام پروژه‌های باسازی و راه‌اندازی بخش جدید آمپول‌های شرکت، قریب به ۳۰ میلیون واحد انواع سرم و ویال‌های تزریقی و قریب به ۶۰ میلیون واحد، انواع آمپول‌های دارویی و آب

توسط شخص آقای دکتر نمکی، وزیر محترم بهداشت رونمایی شده است، ویال تزریقی لینزولید است که تولید شده و به بازار عرضه می‌شود. به رغم پیگیری‌های متعدد جهت تداوم تولید این محصول، تاکنون ارز لازم برای تأمین ماده اولیه آن اختصاص نیافته است، درحالی که در این مدت شاهد هستیم که چندین شرکت این محصول را کماکان با چند برابر قیمت نمونه داخلی وارد کرده‌اند. در حوزه محصولات دامی نیز محصولات جدیدی تولید شده همچنین برخی از پروانه‌های راكد شرکت نظیر محصولات حاجب تزریقی آیوه‌گزل و آیودیکسانول پس از اصلاح قیمت توسط سازمان غذا و دارو مجدداً پس از چند سال تولید شده است.

### ■ با توجه به فعالیت شرکت در حوزه دام و انسان چه طرح‌های توسعه‌ای در دست دارید؟

البته باید توجه داشت که بیش از ۹۰ درصد تولیدات و فروش شرکت، محصولات انسانی بوده و رسالت اصلی شرکت، تأمین نیاز داروی انسانی است. با توجه به پروژه‌های متعدد باسازی و توسعه‌ای شرکت شهید قاضی، یکی از موارد، احداث زون اختصاصی تولید داروهای دامی است که مراحل تدوین آن صورت گرفته و مراحل اخذ مجوزهای اجرایی لازم در حال انجام است. باتوجه به تعدد پروانه‌های دامی جدید اخذ شده در سال‌های اخیر، امید است پس از دریافت مجوزهای سرمایه‌گذاری، توسعه خطوط تولید دامی انجام شود.

شرکت با سه خط تولید در شهر یور ماه سال جاری در فضایی قریب به ۱۰۰۰ مترمربع با آخرین استانداردهای بین‌المللی داروسازی بهره‌برداری رسیده و خط چهارم آمپول‌سازی نیز خریداری و ساخته شده است و به محض ایجاد امکان اعزام کارشناسان مجموعه جهت تحویل خط جدید و حمل و نصب و راه‌اندازی آن، ظرفیت تولید انواع آمپول‌های دارویی و آب مقطر شرکت ۲۵ درصد افزایش می‌یابد.

دو طرح بازسازی بخش‌های محلول‌سازی و خطوط تولید سرم‌های تزریقی نیز آماده اجرا بوده و کلیه اقلام و مصالح مورد نیاز تهیه شده و در تحویل شرکت است.

با توجه به اینکه اجرای این دو پروژه مستلزم تعطیلی ۳-۴ ماهه خطوط تولید سرم بوده و لازم است مجوز تعطیلی خطوط توسط سازمان غذا و دارو صادر شود، تاکنون زمان‌بندی لازم به این شرکت اعلام نشده است، همچنین طرح‌های بازسازی بخش میکروبیولوژی و بطری‌سازی شرکت نیز در حال انجام هستند که تا سه ماه آینده به بهره‌برداری می‌رسد.

برنامه‌هایی نیز برای خرید و نوسازی ماشین‌آلات و سیستم‌های تاسیساتی در حال انجام است که بدلیل فقدان تخصیص ارز از طرف بانک مرکزی فعلاً اجرایی نشده‌اند.

### ■ شرکت در سال جاری به عنوان فعال در حفاظت از محیط‌زیست انتخاب شده است. درباره این موضوع توضیح دهید. (این مهم به موضوع پساب‌های صنعتی و ایجاد تصفیه‌خانه مربوط است؟)

شرکت داروسازی شهید قاضی از سال‌های قبل برخی مشکلات زیست محیطی داشته است که مهمترین آن‌ها ظرفیت پایین سیستم تصفیه‌خانه پساب‌ها بود که در زمان ساخت، سیستم به روز و مناسبی بود ولی با گذشت سال‌ها و افزایش حجم تولید دیگر پاسخگو نبود. همچنین دو مخزن بزرگ مازوت از سال‌های گذشته با محتوای بیش از ۳۵۰ هزار لیتر در شرکت موجود بوده که به دلیل فرسودگی و نشت در خاک مشکلات متعدد ایمنی و زیست محیطی ایجاد کرده بود که اقدامات انجام شده سیستم تصفیه‌خانه جدید با ظرفیت بالا و تفکیک سیستم پساب‌های صنعتی و بهداشتی و آزمایشگاه کنترل آنلاین احداث و راه‌اندازی شده و همچنین مخازن مازوت موجود جمع‌آوری شدند. این اقدامات مهم در کنار سایر اقدامات انجام گرفته در نهایت منجر به خروج شرکت از فهرست صنایع آلاینده شده و در سال جاری به عنوان صنعت سبز و واحد

منتخب فعال در حوزه زیست‌محیطی در استان اعلام شد.

### ■ گویا شرکت به حوزه تولید داروهای دانش‌بنیان وارد شده است، در این مورد توضیح بفرمایید.

بله، تولید چند محصول جدید دانش‌بنیان برای اولین بار در کشور در برنامه قرار گرفته است که بررسی و ارزیابی‌های اولیه انجام شده به عنوان داروهای دانش‌بنیان ثبت خواهد شد.

### ■ مناقصه‌ای هم در خصوص انتقال برق انجام شده، این مهم برای خط تولید جدید بوده است؟

مسیر فعلی برق مورد نیاز شرکت، مشترک با مسیر برق شهرک صنعتی عالی‌نسب در مجاورت شرکت بوده و مصرف فعلی برق در شرکت، بیش از دیماندر مجاز بوده و مازاد برق مصرفی با قیمت بالاتر و اخذ جرایم تأمین می‌شود.

همچنین در زمان‌های قطعی برق شهرک صنعتی در فصول گرم سال به ناچار برق این شرکت نیز قطع شده و ضمن آسیب به ماشین‌آلات و تاسیسات قدیمی، موجب افت تولید و افزایش ضایعات می‌شود، بنابراین کارهای فشرده و اخذ مجوز و موافقت‌های لازم از ارگان‌های مختلف، در نهایت موفق شدیم مجوز برای احداث مسیر اختصاصی و مستقل از شهرک صنعتی را گرفته و همچنین ظرفیت دیماندر برق شرکت را با احداث این مسیر اختصاصی ۱۰۰ درصد افزایش دهیم. تجهیزات و ترانسفورماتورهای اختصاصی شرکت در حال ساخت بوده و عقد قرارداد با پیمانکار خطوط انتقال برق فشار قوی نیز بسته شده است که با انجام این پروژه مهم، ضمن کاهش هزینه‌های برق مصرفی و جلوگیری از قطعی برق، دیماندر لازم برای پروژه‌های توسعه‌ای شرکت نیز تأمین خواهد شد.

### ■ یکی از چالش‌های صنعت دارویی، تعدد بخشنامه‌ها و بوروکراسی زیاد است، این مهم رفع و شرایط بهتر شده است؟

خیر، روز به روز این موارد بیشتر شده و بخشنامه‌های متعدد و متناقض واقعاً نفس تولیدکنندگان را بریده‌اند. سازمان‌های مختلف با یکدیگر همکاری و هماهنگی لازم را نداشته و مشکلات روز به روز بدتر می‌شود. تفسیر به رای و اعمال سلیقه‌ای شخصی نیز مشکل دیگری است که بر عدم شفافیت و اصطکاک فرآیندها

هر روز افزوده و در این بین ورود نهادهای قضایی و نظارتی متعدد و نگرش‌های مختلف و موازی کاری‌های انجام گرفته، قدرت ریسک را از همه سازمان‌ها و ادارات و تولیدکننده و ارگان‌های صادر کننده مجوزها و پروانه‌ها گرفته است.

### ■ نوسانات نرخ ارز به یکی از مشکلات همیشگی صنایع مختلف تبدیل شده، با این چالش چگونه کنار آمده‌اید؟

مشکل نوسانات ساعتی و دقیقه‌ای نرخ ارز و افزایش قیمت اقلام داخلی و وارداتی در خصوص تمامی صنایع مطرح بوده و فقدان امکان تأمین ارز از سیستم بانکی نیز بر حجم این مشکلات افزوده است. این مشکلات برای کلیه صنایع تولیدی مطرح است ولی تفاوتی که وجود دارد عدم امکان اصلاح قیمت‌های دارویی توسط تولید کنندگان دارو برخلاف سایر صنایع است که روند برگزاری و تشکیل جلسات کمیته قیمت در سازمان غذا و دارو و نیز اصلاح قیمت‌ها هیچ تناسبی با واقعیت‌های موجود نداشته و ادامه این روند صنایع داروسازی را با مشکلات متعددی مواجه خواهد کرد.

### ■ در خصوص مطالبات شرکت و دوره وصول مطالبات هم توضیح دهید.

دوره وصول مطالبات برای برخی شرکت‌های دارویی بیش از یک سال هم می‌باشد و در خصوص شرکت داروسازی شهید قاضی نیز به رغم اکثر محصولات تولیدی آن در بیمارستان‌ها و مراکز دولتی که با بدهی‌های انباشته چند ساله به شرکت‌های پخش مواجه هستند، به فروش می‌رسد، با پیگیری‌های مستمر واحد مالی شرکت و اصلاح قراردادهای فروش نسبت به سال‌های قبل کاهش یافته و هم اکنون در حدود ۶ ماه است.

### ■ مشکلی بابت دریافت ارز از فروش محصولات صادراتی ندارید؟

عمده مشکل مشترک شرکت‌های تولید کننده در دریافت ارز حاصل از صادرات نبود امکان استفاده از خدمات بانکی و نقل و انتقالات بین‌الملل ارز به دلیل تحریم‌های بین‌المللی و به موازات آن نبود امکان اخذ وجوه صادراتی به صورت نقدی یا انتقال از سیستم صرافی‌ها به دلیل قادر نبودن به اثبات منشأ خارجی ارز است. همچنین روش محاسبه و مقادیر اعلام بانک مرکزی به منظور ایفای مقررات ارزی نامشخص بوده و به دلیل عدم ارائه اطلاعات دقیق از طرف




**مدیرعامل هلدینگ داروپخش:**

## چرا باید به کشورهای همسایه یارانه بدهیم؟


 زهره فدوی  
خبرنگار

بر اساس آمار و ارقام تولید و فروش داروها حدود ۲۰ تا ۲۵ درصد نسبت به سال‌های گذشته رشد داشته است که به نظر می‌رسد ارزش حاصل از آن در حال خارج شدن از کشور است. در واقع می‌توان گفت یارانه ای است که به کشورهای اطراف با وجود کمبود ارز در کشور پرداخت می‌شود. موارد ذکر شده بخشی از سخنان وحید محلاتی، مدیرعامل هلدینگ داروپخش است که در گفت و گو با ماهنامه بازار و سرمایه مطرح کرده که مشروح آن را در ادامه می‌خوانید.

بسته ایم و این شرکت کار بازارگردانی مجموعه را انجام می‌دهد.

**■ افزایش نرخ دارو که اخیراً انجام شد به چه میزان بود و چه تاثیری بر سودآوری شرکت داشت؟**

افزایش نرخ دارو اثرات متفاوتی دارد؛ در داروهای دامپزشکی که نرخ ارز آنها به نیمایی تبدیل شد، تقریباً قیمت گذاری بر اساس ارز صورت گرفت و حدود نیمی از زیرمجموعه‌های داروپخش که در حوزه داروهای دامپزشکی فعالیت می‌کنند با افزایش نرخ همراه شدند و به طبع به همین میزان فروش آنها نیز افزایش پیدا کرد. البته به این نکته هم باید توجه داشت که زمانی که قیمت نهاده‌ها افزایش پیدا می‌کند نرخ تمام شده هم رشد می‌کند، بنابراین می‌توان گفت عدد قدر مطلق سود

**■ برنامه‌ای برای پذیرش شرکت‌های غیر بورسی دارید؟**

بله، در سال جاری مقدمات ورود شرکت پخش اکسیر انجام شده و در آینده ای نزدیک وارد بورس خواهد شد. شرکت توزیع داروهای دامی دارو پخش یکی دیگر از شرکت‌هاست که پیش‌بینی می‌شود سال آینده وارد بازار شود. به این ترتیب به جز شرکت بیودارو که با مشارکت بخش خصوصی در حوزه تهیه فرآورده‌های خونی فعالیت می‌کند، تمام شرکت‌های هلدینگ داروپخش وارد بازار سرمایه خواهند شد تا فعالیت‌های آنها به صورت شفاف دیده و پیگیری شود.

**■ چه برنامه‌ای برای بازارگردانی روی سهام‌ها دارید؟**

طبق دستورالعملی که وجود داشت با شرکت بازارگردانی نفت و گاز تأمین قرارداد

بانک مرکزی میزان رفع تعهد شده را نیز از طریق سامانه‌های بانکی نمی‌توان مشخص کرد.

همچنین اعمال روش‌های تنبیهی و جرایم و معرفی به سیستم قضایی و تعزیراتی و پاسخگو نبودن و شفاف نبودن بانک مرکزی بالطبع منجر به اتخاذ سیاست‌های محافظه‌کارانه در مقوله صادرات توسط شرکت‌ها شده و در شرایطی که کشور عزیزمان بیش از هر زمان دیگری نیاز به تأمین ارز حاصل از صادرات غیرنفتی را دارد، اعمال روش‌های تنبیهی بدون اطلاع قبلی و تنها بر اساس روش‌های مبهم و اعلام نشده بانک مرکزی موجب افت شدید صادرات خواهد شد.

**■ در خصوص مواد اولیه به واسطه تحریم‌ها تا کنون به مشکلی برخورد کرده‌اید؟**

به رغم مشکلات متعدد ناشی از تحریم‌ها نظیر تحریم‌های سیستم بانکی، سیستم حمل و نقل بین‌المللی و محدودیت‌های شدید ارزی بانک مرکزی با برنامه ریزی‌های انجام شده، تاکنون مشکل عمده ای از بابت تأمین مواد اولیه مورد نیاز خطوط تولید نداشته‌ایم.

**■ شرکت موفق به پرداخت سود معوق تا سال ۹۶ شده بود. پرداخت سود برای سال‌های ۹۷ و ۹۸ به چه شکل است؟**

پرداخت سود سال مالی ۹۷ نیز برای همه سهامداران به اتمام رسیده و در حال حاضر سود عملکرد سال ۹۸ طبق توافق با سهامداران عمده شرکت در حال پرداخت می‌باشد.

**■ برنامه‌ای برای افزایش سرمایه دارید؟**

شرکت در حال انجام افزایش سرمایه از مبلغ ۴۰۵ میلیارد ریال به مبلغ ۸۵۰ میلیارد ریال از محل مطالبات و آورده نقدی سهامداران است که گزارش حسابرسی آن در سامانه کدال نیز منتشر شده است.

**■ نماد شرکت در سال گذشته در بازار زرد فرابورس بود که سال گذشته از اقداماتی جهت ارتقا خبر دادید، این مقوله به کجا رسید؟**

با توجه به الزام شرکت فرابورس مبنی بر افزایش میزان شناوری سهام شرکت جهت ارتقاء به بازارهای بالاتر، سهامداران عمده در خصوص فروش بخشی از سهام خود به توافق رسیده‌اند که در سال جاری اقدامات لازم در این خصوص به عمل می‌آید.